

# Автоинформатор - руководство администратора (v.2.6.1)

# 1. Создание заданий на исходящий обзвон

В меню «Задания» нажмите ссылку «Добавить»:

	Вадания Статистика Рониторинг 🔣 Настройки												¢	Выход	
Bc	сего заданий: 3														
#	Задание	Клиентов	Успешно	%	Осталось	Отложено	Каналов	Переадресация	3an	иси	Активно	Из	мени	1ТЬ	Удалить
1	Переоформление договоров	6125	3069	50%	3041	0	3	нет	5	5	Нет	2	÷	$\odot$	0
2	Обзвор дебиторов - операторы	1247	698	56%	484	0	3	нет	3	нет	Нет	2		$\odot$	٢
3	Обзвор дебиторов - автомат	17891	13758	77%	121	0	10	нет	3	нет	Нет	2		$\odot$	٢
	Bcero:	25263	17525	69%	3646	0	0/16								

В открывшейся форме установите необходимые параметры задания:

Добавить задание						
Пара	метры					
Название:	Новое задание					
Макс. дней:	3					
Макс. звонков в день:	2					
Пауза между звонками (мин.):	120					
Макс. каналов:	5					
Длит. успешн. звонка (сек.):	10					
Транк:	Внутренний тест нагрузки					
Переадресация:	нет					

- Макс. дней количество дней, в которые будут производиться попытки дозвона клиенту;
- Макс. звонков в день количество попыток дозвониться клиенту в день;
- Пауза между звонками минимальный интервал между попытками дозвона клиенту (напр., если в задании 1 клиент и первый звонок был в 12:00, следующий будет в 14:00);
- Макс. каналов максимальное количество одновременных звонков по этому заданию;
- Длит. успешного звонка длительность телефонного соединения с клиентом после которого обзвон считается завершенным (Напр., при обзвоне клиентов с автоматическим уведомлением: «Звонок из Ситибанк, просроченная задолженность по вашей кредитной карте составляет 100 рублей» - достаточно установить параметр 5 сек., чтобы быть уверенным что клиент услышал напоминание о просрочке. В заданиях с переадресацией Call-центр этот параметр подразумевает длительность разговора с оператором);
- **Транк** как правило устанавливается для назначения АОН, который отображается клиенту (специальный транк «Тест нагрузки» предназначен для оценки и планирования производительности сервера телефонии на этапе опытной эксплуатации);

 Переадресация - автоматический перевод при успешном дозвоне (Внутренний номер обозначает простой перевод, Call-центр - обзвон и перевод в очередь ЦОВ с учетом колва свободных операторов<sup>1</sup>);

Очередь:	Исходящий обзвон
Режим дозвона:	Предиктивный (автомат)
Коэффициент предиктивности (в %):	0

 Режим дозвона - выбор алгоритма обзвона клиентов (Прогрессивный - набор номера начинается только при наличии свободного оператора в очереди ЦОВ; Предиктивный (ручной) - на каждые N свободных операторов система будет генерировать N+X%/100 дополнительных звонков; Предиктивный (автомат) - коэффициент дополнительных звонков вычисляется автоматически; Предварительный - система одновременно отправляет звонок свободному оператору и дозванивается до клиента, позволяя максимально избежать ожидания клиента в очереди);

Звуковые файлы	
Запись приветствия (.wav):	Обзор
Запись информации (.wav):	Обзор

- Запись приветствия голосовое сообщение клиенту при успешном дозвоне (напр., «Остаток на вашем счете составляет...»), не является обязательным при назначении переадресации;
- Запись информации сообщение, в процессе которого срабатывает переадресация при нажатии клавиши на телефоне (напр., «... чтобы связаться с менеджером нажмите 1.»)

Варианты использования записей:

- Простое рекламное сообщение загрузите только «Запись приветствия»;
- Информирование о задолженности загрузите «Запись приветствия» и список телефонных номеров клиентов с не пустым полем «баланс» (при успешном дозвоне будет произнесено сообщение и сумма в рублях);
- Массовый телемаркетинг не загружая никакие звуковые файлы, установите переадресацию на Call-центр (все успешные звонки будут автоматически поступать операторам);
- Плановый обзвон существующих клиентов загрузите «Запись приветствия» и «Запись информации» (напр., «Срок действия вашей бонусной карты истекает 31 января...», «... нажмите 1 для продления» при нажатии клавиши звонок будет переведен на внутренний номер менеджера);

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> Для использования опции Call-центр необходимо приобрести продукт ЦОВ «Линия 24».

### 2. Добавление клиентов в задание

Нажмите на значок 🍰 в колонке «Изменить»:

Переадресация	Записи		Активно	Изменить			Удалить		
нет	5	5	Нет	2	÷	$\odot$			
нет	5	нет	Нет	2	١	$\odot$	0		

В появившемся списке клиентов нажмите «Добавить»:

Списки клиентов для задания: Переоформление договоров

Добавить

#	Дата / время загрузки	Клиентов	Успешно	Неуспешно	Осталось	Завершить	Экспорт	Удалить
1	31.03.2010 18:33	5212	2484	0	2728	<b>V</b>		

#### Загрузите файл со списком клиентов в указанном формате:

Загруз	ка файла
Файл с телефонами (.csv):	Обзор
(3arı	узить

Формат файла: <ФИО>\*;<телефон1>\*;<телефон2>;<телефон3>;<баланс>;

### 3. Изменения расписания

Нажмите на значок 🥺 в колонке «Изменить». В появившейся форме назначьте время начала и завершения обзвона на каждый день недели:

	Изменить задание								
Расписание									
Понедельник: 0	00 ÷ 00 ÷	- 23 \$ 59 \$							
Вторник: 0	\$ 00 \$	- 23 \$ 59 \$							
Среда: 0	\$ 00 \$	- 23 \$ 59 \$							
Четверг: 0	\$ 00 \$	- 23 \$ 59 \$							
Пятница: 0	0 ÷ 00 ÷	- 23 \$ 59 \$							
Суббота: 0	00 ÷ 00 ÷	- 23 \$ 59 \$							
Воскресенье: 0	\$ 00 \$	- 23 \$ 59 \$							
	← Назад	Сохранить							

Интервал [00:00 - 00:00] подразумевает, что в этот день звонки производиться не будут, интервал [00:00 - 23:59] - звонить весь день.

Затемненный значок Oooshavaet, что звонки не производятся, т.к. текущее время не соответствует расписанию.

### 4. Запуск и остановка заданий обзвона

В списке заданий нажмите на ссылку «Да» / «Нет» в колонке «Активно»:

Осталось	Отложено	Каналов	Переадресация	Записи		Активно	Изменить			Удалить
3041	0	3	нет	5	5	Нет	2	÷	$\odot$	٢
484	0	3	нет	5	нет	Да	2	÷	$\odot$	٢
121	0	10	нет	3	нет	Нет	2	÷	$\odot$	٢
3646	0	3/16								

Активные задания будут производить обзвон согласно своему расписанию. Для принудительной остановки обзвона измените состояние на «Нет».

# 5. Операции со списком клиентов

Для завершения обзвона, экспорта результатов, или удаления ошибочного списка клиентов

нажмите на значок 🏁 в колонке «Изменить»:

Записи		Активно	Из	мени	ПЪ	Удалить
5	5	Нет	2	÷	$\odot$	0
5	нет	Да	2	÷	$\odot$	
5	нет	Нет	2	۱	$\odot$	0

В списке загрузок отображаются статистические показатели и возможные операции (Завершить, Экспорт, Удалить):

Списки клиентов для задания: Обзвор дебиторов - автомат

🔁 Добавить

#	Дата / время загрузки	Клиентов	Успешно	Неуспешно	Осталось	Завершить	Экспорт	Удалить
1	31.05.2010 12:14	3565	3140	304	121	<b>V</b>	*	
2	28.05.2010 10:37	5991	5191	800	0	завершено	*	
3	26.05.2010 12:45	7314	4790	2524	0	завершено	*	
4	24.05.2010 17:06	1021	637	384	0	завершено	*	

При завершении обзвона все оставшиеся клиенты будут перенесены в категорию «Неуспешно».

#### 6. Общие настройки автоинформатора

По результатам нагрузочного тестирования устанавливаются основные параметры, влияющие на общую производительность сервера телефонии:

#	Описание параметра	Значение
1	Интервал генерации очередного пула звонков (5-15)	5
2	Длительность дозвона до клиента (в сек.)	20
3	Максимум звонков в секунду (1-10)	3



- Интервал генерации пула звонков (в секундах) в зависимости от среднего количества активных заданий (1-2 задания - 5 сек., 5-7 заданий - 10 сек., 10 и более заданий - 15 сек.);
- Длительность дозвона до клиента (в секундах) в зависимости от времени отклика оборудования провайдера телефонии или офисной АТС (считается с момента посылки сигнала от сервера телефонии к провайдеру, а не от получения КПВ);
- Максимум звонков в секунду в зависимости от быстродействия СРU (процессора) сервера (балансировка между значением Load Average в Linux и скоростью обзвона);